



レポート現場の声

お仕事をされている方の生の声を毎回お届けします。



ココロサポートオフィス
金田 文子

第55回は、

有限会社 創電 代表取締役 吉田 豊(よしだ・ゆたか)さん 39歳

創業前は、外資系の金融会社に勤めていて、家計のコンサルタントなんかをしていたので、家庭のお金の使い方、貯め方には、ちょっとうるさいんですけどね。そういう観点からもソーラーシステムはいいですね。家庭で電気を創る、使わない分は電力会社に買ってもらって、これはリスクの少ない投資だと思えます。

ソーラーシステム、そんなにいいですか？

創業前は、外資系の金融会社に勤めていて、家計のコンサルタントなんかをしていたので、家庭のお金の使い方、貯め方には、ちょっとうるさいんですけどね。そういう観点からもソーラーシステムはいいですね。家庭で電気を創る、使わない分は電力会社に買ってもらって、これはリスクの少ない投資だと思えます。

それでも続けていらしたのには何か信念があったからですか？

1999年に個人事業で始めて、2006年に法人化しました。創業当時は、メーカー社の個人販売代理店でしたので、ホント細々と地道に……って感じでした。苦難に耐える日々でした。

創電さんで扱っていらつしやる「ソーラーシステム」、今では一般的に利用されるようになってきたように感じますが、創業されて、どのくらいになるんですか？



命がけでおつしやいましたが、大変ですか？

今は、仲間も技術も胸張って誇れる組織になりましたけど、当時は名実ともに命かけてましたね。法人化して3〜4年は、休みも睡眠もほとんど取れない日々が続いてました。身体を壊しかけて、自分がどのくらい無理をしているかにやっと気付きました。

社長としての苦労も多いのでは？

そうですね、社長の「大変」は、その時々で内容が違うんですけどね。今は「人材確保」なんですけど、お金のことで苦労する時期、組織の仕組みのことで大変な時期、会社は生き物ですし、社会も動いてますから、それに合わせて問題もどんどん変化しますね。

読者の方へメッセージをお願いします

僕は子供の頃「社長」って聞くだけで、おぉ〜すげえ〜って思ってたんですけど、実際には、いつの間にかなつたって感じ。サラリーマン時代より給料減ったし。試行錯誤しながら、お金だけじゃない夢とかやりがいとか追っかけてきて今があるのかな。今に辿り着くまでに色んな人に出会ったし、色んなことを勉強した。自分も楽しい、出会う人にも喜んでもらえる、そんなことを探しながら人生が創られるのかな。

と、りあえず、今、「創電」には仕事があります！仕事してくれる人が欲しいです！一緒に夢を追いかけた人、まずは連絡ください。

今後の展望をお聞かせいただけますか？

太陽光を利用する今のソーラーシステムの普及は、2025〜30年ごろがピークと言われています。発電の仕組みが社会に浸透したら、次は蓄電や送電や利用の仕方の仕組みが変化していくんだと捉えています。EV、スマートグリッド、ESCO……次代のキーワードがもう飛び交っていますからね。

「創電」さんをPRしてください

ソーラーシステムを扱う会社は随分増えましたけど、ウチはコンサルティング、スタッフの対応、施工、保全、どこをとっても優れています。ソーラーシステムのメーカーも13社扱っています。これは日本じゃなかなか。コンピューターを使って、家の形、向きに合わせて豊富な選択肢の中から選べます。良質の資材を使っているので初期コストは高めですが、施工技術が高いので、故障も少なく耐久性が高いのも自慢です。コストを抑える努力とクオリティを上げる努力、この2つの努力が僕たちの誇りです。

「キラリと光る人財、が育ち、定着する！」 中小企業、店舗向けの社内研修をご存知ですか？

営業マンから事務担当まで、あらゆる業種＆職種に通用する、コミュニケーション能力を着実に伸ばす「コーディネート型社内研修」

ココロサポートオフィスの
『Grow Up 研修プログラム』

詳しくはこちらのホームページにてご覧いただけます
⇒ <http://www.kokoro.sclgrow-up/>

「えっ、こんな僅かな費用で社員教育が出来るの?」

中小企業、店舗経営者みなさま共通の、「いい人材(人財)を育てたい!」という思いを実現する、コーディネート型の社内研修プログラムです。上のレポートに登場するような、「キラリと光る人財」の育成をサポートします!

ココロサポートオフィス 豊橋市前田南町 2-15-9 ケー・ズビル3A
Tel. 0532-21-8020 … 電話受付 / 平日 10:00 ~ 19:00
E-mail. info@kokoro.sc … 24時間受付 OK